ОРАТОРСКОЕ МАСТЕРСТВО III

Продающая презентация

Корпоративный мастер-класс · 4 часа

01 О ПРОГРАММЕ

«Продающая презентация» — третий модуль линейки «Ораторское мастерство»: системная технология сборки презентации от идеи до готовой структуры — методы генерации и отбора идей, готовые структуры текста и приёмы усиления убедительности.

02 ДЛЯ КОГО

— Все, кто выступает публично, презентует, продаёт со сцены

— Те, кто готовит презентации и продающие тексты

— Руководители, защищающие проекты и бюджеты

— Специалисты, которым важно строить продающую речь системно, а не интуитивно

03 РЕЗУЛЬТАТЫ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ

После мастер-класса участники смогут:

— Проходить путь создания презентации по системе АИСТ-навигация

— Применять метод «Шлёп-Шлифовка» для выгрузки и отбора идей

— Строить каркас презентации методом «Римские колонны»

— Использовать базовую структуру: вступление – основная часть – заключение

04 ФОРМАТ

— Продолжительность: 4 часа (240 минут), один перерыв

— Формат: очно, на площадке заказчика / онлайн в Zoom

— Оптимальная численность группы: до 100 человек — для полноценной практики в парах

05 ПРОГРАММА МАСТЕР-КЛАССА

ВРЕМЯ	БЛОК	СОДЕРЖАНИЕ
0:00–0:15 (15 мин)	**Открытие**	Знакомство, контракт группы, ожидания участников от мастер-класса
0:15–0:55 (40 мин)	**АИСТ-навигация**	Путь создания презентации: Аудитория, Изменения, Смыслы, Текст. Упражнение «АИСТ-навигация»
0:55–1:35 (40 мин)	**Метод «Шлёп-Шлифовка»**	Выгрузка и отбор идей презентации. Упражнение «Поле идей»
1:35–1:50 (15 мин)	**Перерыв**	—
1:50–2:30 (40 мин)	**Метод «Римские колонны»**	Организация оставшихся идей в каркас будущей презентации

ВРЕМЯ	БЛОК	СОДЕРЖАНИЕ
2:30–3:05 (35 мин)	**Структура продающей презентации**	Вступление – основная часть – заключение. Техника «Зачины»
3:05–3:45 (40 мин)	**Практикум**	Сборка каркаса презентации на своём кейсе, с обратной связью в группах
3:45–4:00 (15 мин)	**Завершение**	Итоги, ответы на вопросы, обратная связь участников

06 МАТЕРИАЛЫ УЧАСТНИКОВ

— Рабочий конспект методов сборки презентации

— Чек-лист АИСТ-навигации и структуры презентации

— Карточки с кейсами для практикума